

「企業の困った」を現場で解決  
営業・人事プレイングディレクションサービス

事業概要

「男性の困った」と「女性の困った」を現場でサポート

■女性の営業・販売・サービス強化

営業・販売経験者が対応します。女性の販売力・営業力をあげていく指導に悩む企業に対して社員の特性を生かした売り方ができる人材に育てるサポートをします。

■現場改善

女性目線の現場改善を得意とし、実際に現場へ入り「顧客目線」「従業員目線」双方からの視点でサポート。ヒアリング調査を行い、休憩室を女性が過ごしやすいレイアウトに変更するなど、具体的な改善方法をご提案します。

■サポートサービス

接客・営業経験者が対応します。テレポ業務・イベント同行等。現場が「今、困っているコト」に対するサポート業務も行います。

■社員トラブル防止

社員のタイプや特徴をまとめた「わたし取説」を作成。対話の際に必要な声掛けや体調について等、聞きにくい事も把握でき、双方のトラブルや負担を軽減することができます。



代表者 プロフィール 略歴  
携帯電話販売店店長職で社内マネジメントに携わったことがキャリアの原点。結婚・出産を経て、自宅サロンにて始めた、ポーセラーツ（陶芸）教室は人気となり年間1000人の女性と接点が生まれた。その後、教室運営を目指す女性のサポートや、コーチングサービス提供で女性のリアルな悩みに真摯に向き合ってきた。これまでの経験・ノウハウを活かす事業として本サービスを開始。平成29年度広島市創業チャレンジ・ベンチャー支援事業認定。現在、2人の子育てをしながら、講演、TVコメンテーター、研修等幅広く活動する。



男性の「女ココロ偏差値」を上げます

TONOERU (トノエル)

〒730-0802 広島市中区本川町3丁目1-5 port.inc

TEL : 090-8993-2000 FAX : 082-532-0139

E-mail : info@tonoeru.com Web : https://tonoeru.com/